

Distriktsansvarig, Norrland

Snart går Per i pension och därför söker vi en ny arbetskamrat som kan axla Pers jobb. Vi söker en säljare som värderar teamkänsla, dagligen träffa nya och gamla kunder och jobba med en häftig produktportfölj. Ditt distrikt sträcker sig från Gävle i söder och hela vägen norrut i vårt avlånga land. Lämplig bostadsort är "mitt i" distriktet, men eftersom Du utgår från ditt hemmakontor och planerar ditt resande därifrån är det inte av avgörande betydelse vart Du bor.

Dina arbetsuppgifter är i huvudsak att kontinuerligt besöka nya och befintliga kunder inom den professionella bygg-, industri- och färgfackhandeln där vi idag är marknadsledande.

Din "vardag" består i att;

- Boka upp och besöka nya och gamla kunder i ditt distrikt
- KAM-ansvar
- Hantera offerter, prislistor och delta i förhandlingar.
- Utbilda, föreslå och genomföra aktiviteter och kampanjer
- Vara med på minimässor såväl som olika kundaktiviteter samt centrala mässor t ex Nordbygg
- Slutkundsbesök tillsammans med någon av våra återförsäljare
-och mycket mer...

Vi söker dig som har erfarenhet av teknisk försäljning till butiker, återförsäljare och grossister. Van att arbeta med olika kundkategorier, från butikspersonal till "centrala" funktioner och kontakter. Du ska ha kunskaper i "Officepaketen", jobbat i något CRM-program och även om vi pratar svenska internt och med våra kunder så är engelska vårt koncernspråk. Vi har nära samarbete med våra Nordiska systerbolag där vi har regelbundna möten. Vi ser givetvis gärna kvinnliga sökande.

Vi erbjuder dig ett fritt (under ansvar), omväxlande och kul jobb med varierande arbetsuppgifter och många kundkontakter. Förutom ett härligt Team att jobba tillsammans med ingår även fast lön med bonusprogram, tjänstebil, internutbildning mm. Det svenska huvudkontoret ligger i Norrköping där även Innesälj, lager, produktion och övriga back-up funktioner finns.

Har du frågor om tjänsten eller vill göra din ansökan direkt så skicka ett mail till magnus.stern@stokvistapes.se Magnus Stern, Nordisk Sälj- & Marknadschef samt bifoga ett litet personligt brev och CV. Sista dag vi vill ha din ansökan är 31/1 och rekryteringsprocessen pågår hela tiden.

Stokvis Tapes är världens största oberoende konverterare av självhäftande komponenter med än 1 000 anställda i mer än 30 länder och ägs av ITW. ITW är ett företag noterat på NYSE med över 50 000 anställda och en omsättning på 15 miljarder dollar. Se mer på www.itw.com och www.stokvistapes.se.